



TÉCNICO EN CONTRATACIÓN INTERNACIONAL

PRESENTACIÓN.

En un entorno laboral internacional, el Experto en Comercio Internacional te capacita como especialista en la dirección y gestión de proyectos de internacionalización de empresas o negocios internacionales. Además, potenciará tu perfil profesional, convirtiéndote en un candidato muy competitivo en el entorno laboral internacional.

Conocer y comprender los ICOTERMS, planificar adecuadamente la logística internacional, el comercio electrónico, aplicar estrategias y tácticas de marketing a nivel internacional y comprender el funcionamiento tanto a nivel teórico como práctico del Comercio Exterior serán algunas de los factores críticos que aprenderás con este programa.

Elige formarte en EUDE Business School, una de las escuelas de negocio más relevantes de Europa que ya ha formado a más de 50.000 alumnos, con másters que aparecen en los primeros puestos de prestigiosos rankings internacionales.

DESTINATARIOS.

- Titulados universitarios y profesionales que deseen conocer en profundidad las relaciones internacionales dentro del mundo empresarial.
- Empleados de las propias empresas que deseen ampliar y cimentar sus conocimientos profesionales, de cara a promocionarse internamente.

OBJETIVOS.

- Dominar el marco normativo aplicable a los contratos internacionales.
- Llevar a cabo la resolución de los conflictos: jurisdicción, arbitraje y conciliación.
- Aprender a elegir la ley más ventajosa que regule el contrato y su jurisdicción aplicable.
- Analizar en profundidad los tipos de contratos más habituales.
- Dominar instrumentos de derecho uniforme aplicables a los contratos internacionales.

METODOLOGÍA.

La metodología de trabajo desarrollada en EUDE Business School está basada en casos reales de empresas. Una formación eminentemente práctica es la mejor base para que el estudiante adquiera los conocimientos, aptitudes y experiencias que la empresa precisa. El programa desarrollado de manera intensiva, ofrece al estudiante un amplio margen para el análisis y la discusión.

El Campus Virtual EUDE , será el foro más adecuado para que los estudiantes puedan compartir sus opiniones y reflexiones sobre cada documento.

El programa de estudios ha sido confeccionado bajo la supervisión y asesoramiento de empresas referentes en el sector, así como de un claustro formado por directivos y exdirectivos de compañías multinacionales y nacionales (Telefónica, Deloitte, DHL, Inchaersa, Geindesa, Debebé o Drommer Consulting).

Al finalizar el programa el estudiante entregará el caso práctico fin del experto.

ACREDITACIONES.

Al finalizar el curso, y una vez superados los exámenes, el Alumno obtiene:

- Diploma y Certificado de Profesionalidad, expedidos por nuestro Centro, con el número de horas lectivas y de prácticas cursadas, así como las calificaciones obtenidas.
- Diploma / Certificado expedido por el Centro Colaborador que acreditan la especialidad cursada.

CONTENIDO.

CONTRATACIÓN INTERNACIONAL. ASPECTOS FORMALES, SUSTANTIVOS Y CONTENCIOSOS

- Rasgos Generales de la Contratación Internacional.
- Internacionalidad del Contrato.
- Preparación y negociación del contrato internacional.
- Redacción del contrato internacional.
- El Convenio de Roma de 1980 sobre obligaciones contractuales.

REQUISITOS BÁSICOS DEL CONTRATO

- Formación e interpretación del contrato.
- Cláusulas contractuales.
- Cumplimiento, incumplimiento, invalidez y terminación del contrato.
- Garantías del contrato.

TIPOLOGÍA CONTRACTUAL

- Contrato de compraventa internacional.
- Contrato de Agencia internacional.

- Franquicia Internacional.
- Contrato internacional del seguro.
- Contrato de transferencia tecnológica.
- Contratos tecnológicos: Transferencia de tecnología. Consulting Engineering.
- El comercio electrónico Internacional.
- Contrato de transporte internacional de mercancías: por carretera, por ferrocarril, transporte combinado (multimodal) internacional.
- Contrato de consorcios / asociaciones de empresas.
- Contrato de transporte marítimo internacional, el contrato de transporte aéreo internacional.
- Contratos de estado. Contrato internacional del trabajo.
- Contratos ligados a la propiedad industrial.
- Contratos de financiación: Leasing, factoring, forfaiting.
- Contrato de seguro y regulación del reaseguro.

ASPECTOS FISCALES DE LA CONTRATACIÓN INTERNACIONAL

VÍAS DE SOLUCIÓN DE CONFLICTOS: JURISDICCIÓN Y ARBITRAJE EN EL COMERCIO INTERNACIONAL